

Nering Bögel biedt doordachte oplossingen voor de gehele afwateringsketen, van het opvangen van (regen)water tot het afgeven aan bodem, riool- of oppervlaktewater.

Nering Bögel richt zich met name op de Nederlandse en Belgische markt. Het is een platte organisatie met korte communicatielijnen, een onderneming waar 25 medewerkers werken. Voor de afdeling verkoop zijn wij op zoek naar een

Technisch/Commercieel Medewerker (binnendienst)

Zelfstandig & Gedreven

Wat ga je doen?

Na een gedegen inwerkperiode word je samen met een collega verantwoordelijk voor één van de drie rayons. Een rayonteam wordt gevormd door twee medewerkers op de binnendienst en een Rayonmanager in de buitendienst.

De binnendienst is de spil in het verkoopproces en is verantwoordelijk voor o.a.:

- Telefonische advisering van klanten (m.n. aannemers en installateurs)
- Maken en opvolgen van orders en offertes
- Projectopvolging samen met de buitendienst

Wat heb jij in huis?

- Je functioneert op MBO werk- en denkniveau, en hebt gevoel voor techniek én commercie
- Klantgericht, nauwkeurig, flexibel, sociaal en je hebt geen 9-5 mentaliteit
- Je kunt goed zelfstandig maar ook in teamverband werken
- Beschikt over goede communicatieve vaardigheden
- Je beheerst het officepakket (Word/Excel)

Wat bieden wij jou?

- Een afwisselende functie waarin geen dag hetzelfde is
- Een goed salaris
- Een eerste arbeidsovereenkomst voor bepaalde tijd, welke bij goed functioneren wordt omgezet naar een arbeidsovereenkomst voor onbepaalde tijd
- 25 Snipperdagen, 12 ATV dagen
- Werken binnen een klein 'familiaal' team
- Interne opleiding

Is je interesse gewekt en wil jij deel uitmaken van een sociaal bedrijf met betrokken medewerkers met een sterke teamgeest, stuur dan je motivatie voorzien van CV naar Nering Bögel b.v., Graafschap Hornelaan 155, 6001 AC Weert, of via e-mail aan m.strijbos@neringbogel.nl.